

アイシーコンサルディング

井上剛一社長

「既に十社以上と契約した」と話すのは、アイシーコンサルディング（浜松市中区）の井上

ひとこと



剛一社長

（西三）住

宅の点検

や維持管

理の記録

を代行する「アフター管理サポートサービス」を三月に開始、一カ月での成果に手応えを感じている。

5年後、「売上高3倍」手応え

昨秋の住宅瑕疵担保履行法の施行で建築会社の責任が増大。余力に乏しい中小の工務店向けに、創業以来の白アリ駆除や、ここ十年で培った耐震診断のノウハウを生かせると事業化に踏み切った。

「顧客との接点が増えリフォームなどの受注につながる」。五年後のグループの売上高を現在の三倍の七十五億円と見込む。「今ある家が長持ちすれば、もっと文化や教育に投資できる」と社会構造の変革まで見据える。